PREGUNTAS

COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR

- Toda pregunta tiene una respuesta única , verdadera o falsa . Marcar con una equis la correcta .

1.Somos consumidores cuando tomamos decisiones de compra , para suplir necesidades.

F	
V	X

2.Las actividades de compra de origen interno , son aquellas que dependen de la clase social , el tipo de familia o cultura.

F	X
V	

3.El consumidor debe ser analizado por el empresario y administrador, tener en cuenta sus comportamientos, el proceso de toma de decisiones y la forma en que decide gastar su presupuesto. Si las actividades de marketing de la empresa están.

F	
V	X

4.Los factores que explican el comportamiento de compra del consumidor es la toma de nuestras decisiones esta en función del instinto de conservación según algunas ciencias: económicas , situacionales, psicológico, psicográficas, culturales , comerciales.

F	
V	X

5.La jerarquía de necesidades según Abraham Maslow se basa en las necesidades de auto relación , autoestima ,racionales , social , seguridad y emocionales.

F	X
V	

6.La percepción es el proceso por el cual seleccionamos, organizamos e interpretamos información que nos permite confrontar una imagen significativa del mundo.Con procesos de exposición selectiva, distorsión selectiva y detención selectiva.

F	
V	X